



pronova BKK nutzt CONATIVE für ihre Aufklärungskampagne und schafft so eine hohe Interaktion mit ihrer jungen Zielgruppe.

Die pronova BKK ist aus Zusammenschlüssen der Betriebskrankenkassen namhafter Weltkonzerne wie BASF, Bayer, Continental und Ford entstanden. Bundesweit für alle Interessierten geöffnet, vertrauen der Krankenkasse rund 650.000 Versicherte ihre Gesundheit an. Ob über das rund um die Uhr erreichbare Servicetelefon, per Videoberatung, über die App, via E-Mail, im Chat oder in den 60 Service-Centern vor Ort – die pronova BKK kümmert sich jederzeit um die Anliegen ihrer Kundinnen und Kunden und setzt hierbei verstärkt auf Prävention und Aufklärung.



"Schon seit Jahren erzielen wir mit CONATIVE sehr gute Kampagnen-Ergebnisse. Auch dieses Mal hat uns CONATIVE wieder überzeugt. Die sehr gute Verweildauer von über einer Minute ist für uns der Beweis dafür, dass wir mit CONATIVE unsere junge Zielgruppe treffsicher erreichen und sie mit unseren Inhalten aktiv interagiert. Wir freuen uns schon auf weitere erfolgreiche Kampagnen."

Tanja Strunk | B2C-Marketing Onlineredaktion | pronova BKK

#### **AUFGABE**

Unter dem Motto "Du bist gut, so wie du bist" möchte die pronova BKK jungen Menschen Informationen rund um das Thema LGBTQ+ zur Verfügung stellen. Dabei liegt das Augenmerk auf den Themen Aufklärung und Hilfestellung. Die Krankenkasse möchte jungen Erwachsenen die Möglichkeit geben, sich aktiv mit dem Thema zu beschäftigen. Sie stellt Tipps zu bspw. Coming-out oder Diskriminierung bereit und teilt Informationen zu u.a. Beratungsstellen und Hotlines.

## LÖSUNG

Eine vierwöchige Kampagne im reichweitenstarken Premium-Netzwerk von CONATIVE. Hierbei kommen zwei verschiedene Formate zum Einsatz: Das Expand-Format zur Kommunikation der verschiedenen Themenaspekte sowie das Direct Clickout Format zur Generierung von Traffic auf den Zielseiten der Krankenkasse. Die Kampagne wird dabei KI-basiert an die junge Zielgruppe der pronova BKK ausgespielt.



#### **ERGEBNIS**

- Die jungen Leser beschäftigen sich durchschnittlich 1 Minute und 9 Sekunden lang aktiv mit dem Expand-Werbemittel und den darin aufbereiteten Inhalten. Diese außerordentlich hohe Interaktionsrate ist ein Beweis für die hohe Engagement-Wirkung von CONATIVE.
- Die sehr gute Weiterklickrate (Second Click CTR) von 12% im Expand-Format sowie die CTR von 0,74% für das Direct Clickout Format zeigen, dass mit CONATIVE zahlreiche interessierte und dadurch qualifizierte Besucher für die Landingpage generiert werden.



# Exklusive Partnerschaft mit überzeugenden Ergebnissen

Bereits seit 2018 setzt die pronova BKK auf CONATIVE als <u>exklusiven Native-Partner</u>. Für die LGBTQ+ Kampagne nutzt die Krankenkasse zwei bewährte CONATIVE-Formate: Mit dem Expand-Format werden junge Leser aktiviert und beschäftigen sich aktiv mit den Inhalten der Aufklärungskampagne. Das Direct Clickout-Format sorg für hochwertigen Traffic auf der Landingpage.

Das qualitativ hochwertige und reichweitenstarke CONATIVE-Netzwerk bietet dabei die idealen Umfelder für die Aufklärungskampagne. Die KI sorgt dabei für eine treffsichere Ausspielung an die junge Zielgruppe. Sie passt hierfür den Teaser inhaltlich an und lernt auf Basis der Performancewerte, um so Ausspielung und Ergebnisse kontinuierlich zu optimieren. Die sehr guten Kampagnen-Ergebnisse unterstreichen die hohe Wirksamkeit der KI.

### **CONATIVE FACTS**

CONATIVE ist ein expandierendes "In-Read" Werbeformat, das unterschiedlichste Medieninhalte im Lesefluss der Nutzer platziert. Mit der KI-gestützten Optimierungstechnologie *Momentum* werden u.a. multivariate Creative-Optimierungen, Algorithmen und Neuronale Netze eingesetzt, um eine maximale Kampagnen-Performance zu erzielen.

